

令和3年度 第1回学校運営協議会 記録

市立岐阜商業高等学校

1 名 称 学校運営協議会

2 構 成 委 員 長 竹本 康史 岐阜聖徳学園大学教授  
委 員 桐生 伸治 鏡島自治会連合会会長  
" 山内 義孝 (株)サムソンフィクセル 代表取締役社長  
" 辻 邦江 前PTA副会長  
" 熊田 泉 西児童センター長  
" 伊藤 博幸 PTA会長

<学校側>

副委員長 森川 賢二 校長  
委 員 和田 浩年 事務長  
" 井戸 英紀 教頭  
" 浅井 智世 教務主任  
" 野村 昌史 生徒指導主事  
" 杉山 明宏 進路指導主事  
" 岩橋 浩二 特別活動部長  
" 澤田 幸男 商業科主任  
" 寺澤 裕紀 いじめ対策監

3 目 的 保護者や地域住民と目標やビジョンを共有して連携を深め、家庭や地域と一体となって生徒を育む「家庭・地域とともにある学校づくり」を推進する。

4 実 施 時 期 令和3年6月

コロナウイルス感染症拡大防止のため、会議の実施を取り止め、学校外の委員の方々に都合のよい日にご来校いただき、個々に資料の説明を行い意見や感想を後日いただいた。

5 資 料 説 明

- (1) 昨年度、タブレット端末が整備され、今年度はICTを活用した授業等を実施し、タブレット端末の活用研究を進め、デジタル化を推進
- (2) コロナウイルス感染症予防対策を徹底し、安全な学習環境の整備を推進することで、校内での濃厚接触者ゼロを目指す
- (3) コロナ禍における「市岐商デパート」の在り方について検討し、新しい「市岐商デパート」のスタイル確立に向けての取組み
- (4) 令和2年度の「地域との連携」「地域産業の振興、商品開発や起業的な活動及び社会貢献活動に取り組む学習」「海外交流等」についての報告と令和3年度の実施について
- (5) 令和3年度(4月～6月)までの部活動の成績等について
- (6) 令和3年度「総合的な探究の時間」年間計画について
- (7) いじめ事案の指導の流れについて
- (8) 令和2年度進路状況について

## 6 各委員からの意見・提案・感想等

### (1) ICT(タブレット)の活用について

- [意見1] ICTの活用については、プラスになると考えますが、具体的に生徒たちが実力を付けるためにどう活用させるかが重要となる。
- [意見2] 今の時代に合わせ、必要不可欠となってきましたが、授業の中で自然に溶け込み、次世代を担って欲しい。ICTの活用として授業で学ぶことや小中学校の児童・生徒への発信、地域各種団体とのオンライン交流等も検討していただき、指導的立場としての実践でより高度な活用力が身に付くのではないかな。
- [意見3] 導入2年目で活用実践の話を伺い安心した。引き続きお願いしたい。
- [意見4] 研究授業や公開授業以外にも、紙ベースでのアンケート調査(いじめに関する調査や進路に関する調査)等もICTを活用できるのではないかな。
- [意見5] 今後、学びを止めないためにも、タブレット等一人一台必要だとコロナ禍になり強く思った。
- [意見6] オンライン授業に役立ててほしい。同時双方向型は登校できない時に時間を決めリアルタイムに授業を見ることが出来るが、見逃すと授業が終わってしまうため、ビデオ配信ならばいつでも授業を見ることが可能となり復習も可能となる。  
先生方は大変になると思うが、オンデマンド型授業なども取り入れると良い。

### (2) 市岐商デパートの実施方法等について

- [意見1] コロナ禍において、どう戦略を立てるかも大変勉強になる。若い柔軟な発想からアイデアが生まれることを期待します。
- [意見2] 早く一昨年のような対面での販売ができることを望みます。  
今後、購入者側の市場調査が必要ではないか。自分たち発信で商品開発や取引先企業からの商品選定をすることも重要だが、買い手のニーズに応じた対策も必要である。  
今年の市岐商デパートは昨年同様通信販売になると伺い残念ではあるが、昨年のノウハウを活かしてさらなる高みを目指してほしい。
- [意見3] PR動画の作成。生徒と全職員が出演するリズムカルなダンスなど。
- [意見4] 昨年の通信販売の経験を今年に活かしてください。
- [意見5] 昨年のオンラインでの販売により、今までとは違ったユーザーを開拓することができ、今後の市岐商デパートのあり方にも、新たな風が入り良かったと思う。
- [意見6] 市岐商デパートの本来の目的は何か。実際にモノを仕入れ(原価)、金額を決め陳列し店を出す。そして客を呼び、売る。売上の計算をする。机上での簿記を実際に自ら行うことでいろいろな簿記の言葉を理解できる場である。  
販売方法はコロナの関係で制限があるが、通信販売でも簿記の応用はできると思います。「お金やモノの出入りを記録するための方法」  
台湾製パイナップルが中国本土への輸入が禁止になり、秋田市が台湾の姉妹都市へ呼びかけ日本へ輸入した。当校でも仕入れを検討してはどうか。また、現在交流をしている杭州市の学校を通じて、杭州市の名産物等を仕入れるのはどうか。  
PTAが販売していた、みたらし団子や五平餅を通信販売する。コロナに影響なく、業者との付き合いができる。お客様も大切だが取引先との信頼関係も大切である。  
どのお店でも売れないものは売れないと思います。過去の売り上げをみて、売れないものは止めることが必要ではないかな。  
まん延防止が解除され、デパート実施日までにはワクチン接種も終わるかもしれませんが。従来の対面による販売の準備もしておいた方が良いのではないかな。

(3) コロナウイルス感染症対策等について

[意見1] 自覚ある行動あるのみと考えます。

[意見2] 生徒のみなさんを見ているとコロナ対策の徹底が自然にできているように見えました。怖いのは、慣れや慢心だと思います。安心・安全はまだ先だと教育してください。65歳以上の高齢者のワクチン接種が終わっていませんが、16歳以上のワクチン接種もいずれ始まると思います。特に大学等の受験、就職を控えた3年生には優先的に接種して欲しいと思います。学校でも対応について議論が必要だと考えます。

[意見3] クラスターもなく学校等の対応は非常に良いと思いました。今後も変わらず感染症対策をよろしくお願いします。

[意見4] 学校全体で感染症対策に取り組まれ、生徒の皆さんも意識が高く、素晴らしいと思いました。

[意見5] 早急にワクチン接種を学校単位でも出来る様に教育委員会に提案してはどうか。実際、企業や大学においてワクチン接種が始まっています。早かれ遅かれ高校も同じ対応になると思います。

(4) コロナウイルス感染症を踏まえた家庭・地域等との連携推進について

[意見1] 連絡を密にする。報告をする。信頼関係。

[意見2] 近隣でも感染者が発生したが、いじめに繋がったり、誹謗中傷もなく終わった。いつ誰が発症してもおかしくないとの認識のもと、適切な防止対策を講じることにより、できる活動があるとの認識で対応していきたい。

オンラインでの対話、ソーシャルディスタンスを取りながらの対話等その時点での行政の指導に注意しながら進めていければ良いと考えます。

[意見3] 感染をしない、させないためにも個々の体調管理に気を付け感染症対策を優先し声がけができる環境をつくれると良いと思います。

[意見4] 今は我慢の時、コロナ禍を乗り越えたら出来ることをいろいろ考えたいと思います。センターとしては、例年お願いしている卓球指導、ブラスバンドの演奏会、お話の会、他にお兄さんお姉さんと交流できる会をお願いしたい。

[意見5] インフルエンザの強力版ととらえ、今後当分の間、無くなることはないと思います。現在の対処を続けることだと思います。

タブレット端末をもっと活用し、授業の進度に支障が出ないようにすると良い。

(5) その他、意見・提案・感想等

[意見1] いつも後輩のために活動いただき、感謝している。

[意見2] 地域ボランティア活動の企画を行いました。地域（自治会）、学校、PTA、子供会育成会の連携がうまく取れていないことを実感しました。

コロナ禍で会合等の打合せが行えないことが一因ではあるが、情報交換を行う場を定期的に設ける必要性を感じた。

市岐商のみなさんに「鏡島」という地域を今まで以上に知っていただけるようにアピールしていきたい。

[意見3] eスポーツ部やドローン技術部の発足はどうか。

AI農業など商業高校だからこそ境目を低くして対応する。

[意見4] コロナ禍で学校行事も思うようにできないと思いますが、先生、生徒、保護者がワンチームで頑張ってもらいたい。

[意見5] 近くにながら色々取り組まれている事を知らなかった。こういった事を紹介できる場があるともっと学校が地域の中で身近な存在となると思う。

[意見6] 市岐商のよいところは、遠くでも立ちどまり大きな声で挨拶が出来るところであるが、最近、その良さがやや弱くなってきているのではないか。来年度は女子が増えると聞いています。男女問わず挨拶が出来る学校は何についてもきちんとできます。

市岐商は進学校ではありません。社会に出るために必要なことを学ぶところです。でも多くは進学する生徒が多いと感じました。それなら、進学するために必要なことは何かを1年生の時から伝えるべきではないでしょうか。2年後半から3年生になってからでは遅い気がします。進学（推薦入試・AO入試・一般受験入試）、公務員、企業への就職（工場、自営業、サービス業、金融業、輸送業など）それぞれに準備が必要なことがあると思います。先生方の過去の経験から導き出すことが出来ると思います。親御さんから市岐商に入った目的を聞くのも良いのではないのでしょうか。